



BACHELOR

Préparation au titre de niveau 6

CHARGÉ(E) DE GESTION COMMERCIALE

LIEU DE FORMATION

MFR La Pinède
RD 6086
Lieu dit La Granelle
30 320 MARGUERITTES
Tél : 04 66 75 33 39
mfr.marguerittes@mfr.asso.fr
www.mfr-marguerittes.com

CONTACT ET SÉLECTION

- M. ARMAING David
Tél : 06 74 84 26 99
david.armaing@mfr.asso.fr

ACCESSIBILITÉ / HANDICAP

- Bâtiment aux normes d'accessibilités aux personnes à mobilité réduite
- L'équipe pédagogique et éducative accompagnent le jeune dans sa situation de handicap pour l'amener à la réussite

TARIFS

- Formation prise en charge par l'OPCO de l'entreprise
- Rémunération selon le barème national en vigueur
- Aide au financement du permis de conduire
- Restauration sur place et internat :
 - 1/2 pension 30€/sem.
 - pension complète 100€/sem.

CONDITIONS ET DÉLAIS D'ACCÈS A LA FORMATION

- Titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BAC + 2)
- Ou par validation des acquis professionnels (sous conditions)
- Prendre rendez-vous pour un entretien de validation des motivations
- Déposer un dossier de candidature complet
- Le délai d'entrée en formation est de 48H minimum à 1 mois maximum

PROGRAMME

- Gestion d'entreprise et projet
- Marketing
- Management et Ressources Humaines
- Outils et supports de communication
- Techniques et stratégies commerciales
- Pilotage d'un service commercial
- Valorisation des compétences professionnelles

QUELS MÉTIERS ?

- Adjoint de direction
- Chef de secteur
- Responsable commercial
- Technico-commercial
- Adjoint responsable marketing
- Auto-entrepreneur / créateur d'entreprise

POURSUITES D'ÉTUDES

- MASTERE : pour préparer le titre de niveau 7 : Manager Commercial et Marketing sur l'établissement
- Tout autre titre de niveau 7 accessible après un titre de niveau 6 (sauf cas particuliers)

Formateurs diplômés, professionnels de leur secteur, animés par l'accompagnement et la réussite de leurs apprenants



Chargé(e) de Gestion Commerciale

Titre certifié de niveau 6, codes NSF 312m et 313, enregistré au RNCP le 2/03/2020, délivré par FORMATIVES.



BACHELOR

Préparation au titre de niveau 6

CHARGÉ(E) DE GESTION COMMERCIALE

RYTHME DE FORMATION

- 488H de présentiel à la MFR
- 1 semaine de formation par mois
- Période de formation de septembre à juillet sur 1 année scolaire

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Bloc 1 : Conduire une politique commerciale
- Bloc 2 : Piloter un projet commercial
- Bloc 3 : Superviser une équipe et gérer un budget commercial
- Bloc 4 : Gérer un service commercial

MÉTHODES MOBILISÉES

Vous êtes des salariés, nous sommes des professionnels passionnés de nos domaines d'enseignement acquis entre autre, par l'expérience terrain

Nos valeurs : vous amener à donner le meilleur de vous-même pour entrer de façon sereine et sécurisée sur le marché du travail

Notre pédagogie est dans l'action et le dépassement de soi :

- Des méthodes pédagogiques innovantes : classes inversées, Word café, pédagogie intuitive/démonstrative, peu de cours magistraux...
- Des temps forts sous forme de séminaires (serious game)
- Des suivis réguliers en entreprise avec vos responsables
- Participation et organisation de salons professionnels
- Un référent de filière pour assurer un accompagnement personnalisé
- Un responsable apprentissage

ÉVALUATION

- Contrôle continu
- Travaux de compétences : rapport d'activité et dossier projet
- Examen national
- Grand oral de validation de compétences

SITE DE FORMATION

MFR La Pinède
RD 6086
Lieu dit La Granelle
30 320 MARGUERITTES
Tél : 04 66 75 33 39
mfr.marguerittes@mfr.asso.fr
www.mfr-marguerittes.com



MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

